

Como acompanhar as vendas no aplicativo maxGestão?

Produto: maxGestão

- 1.0 - Onde verificar o Resumo das vendas.
- 2.0 - Como ter as informações do resumo de venda analítico.
- 3.0 - Onde verificar a Evolução de vendas.
- 4.0 - Onde verificar a Posição dos pedidos.
- 5.0 - Como verificar resumo, evolução e posição dos pedidos por equipe e ou representante.

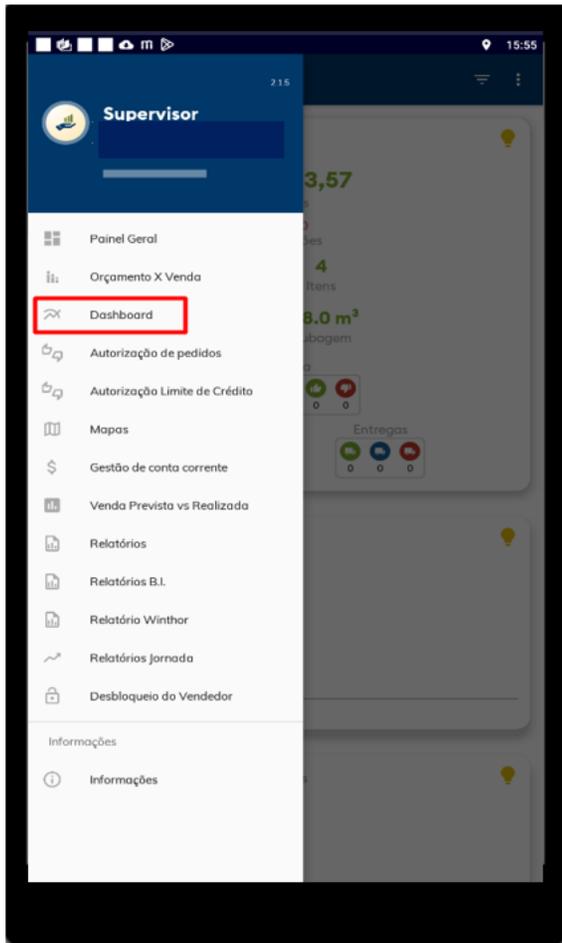
1.0 - Onde verificar o Resumo das vendas.

1.1 - Na pagina principal clique no ícone  no canto esquerdo da tela e posteriormente em **Dashboard** ;



Artigos Relacionados

- Como instalar o MaxGestão PWA no iOS
- Parametrização para apresentação dos valores do card pedidos e gráfico metas
- Como cadastrar clientes pelo aplicativo do maxPedido
- Como trabalhar com autorização de pedidos no maxGestão
- Como acessar Relatório de pedidos na Central de configurações maxPedido



1.2 - O gráfico **Resumo de vendas**, vai mostrar os resultados de vendas, devoluções e comissão. Através do gráfico há como adaptar a visualização dos resultados marcando/desmarcando as respectivas legendas do gráfico. Ele também permite aproximação do gráfico.





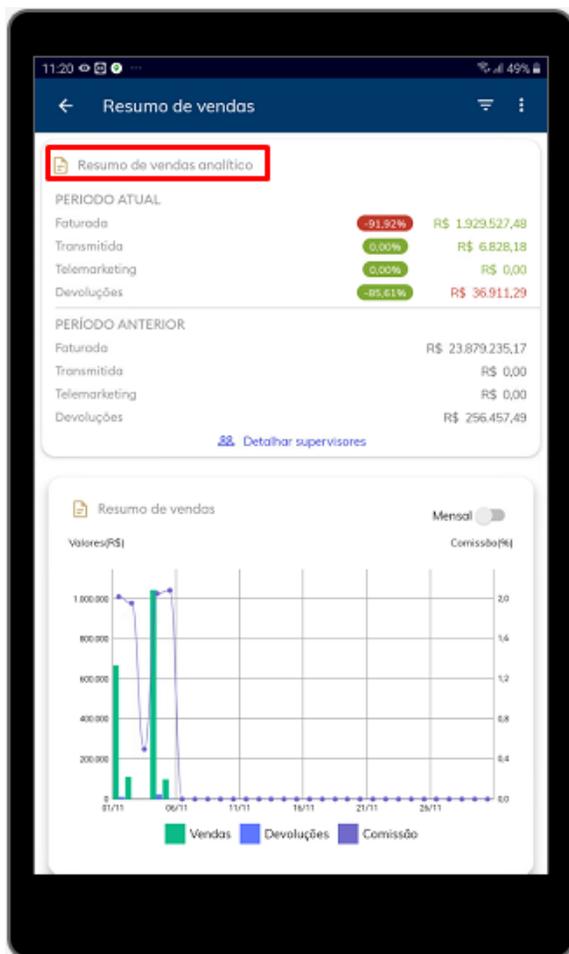
1.3 - O gráfico do **Resumo de vendas** trás também um ícone no canto superior direito, com a opção de agrupar os dados para visualização por período **Mensal**, clique no mesmo para ativar.



[Voltar](#)

2.0 - Como ter as informações do resumo de venda analítico.

2.1 - Ainda na tela de resumo é apresentado através do **Resumo de vendas analítico**, venda faturada, venda transmitida, venda telemarketing e devoluções, possibilitando a comparação do período anterior com o mês atual o que se resulta na porcentagem entre os dois valores, quando a porcentagem for **positiva** será representado na cor **verde**, quando ela estiver **negativa**, ficará **vermelho** exceto em caso de devolução, pois a devolução menor não indica algo negativo, ou seja, quanto menor a devolução melhor;



2.2 - Ao clicar em **Detalhar supervisores** irá apresentar venda faturada, venda transmitida, venda telemarketing e devoluções na visão de supervisor, ou seja, de sua equipe;

Resumo de vendas

Resumo de vendas analítico

PERÍODO ATUAL

Faturada	-91,92%	R\$ 1.929.845,48
Transmitida	0,00%	R\$ 6.828,18
Telemarketing	0,00%	R\$ 0,00
Devoluções	-95,52%	R\$ 37.143,29

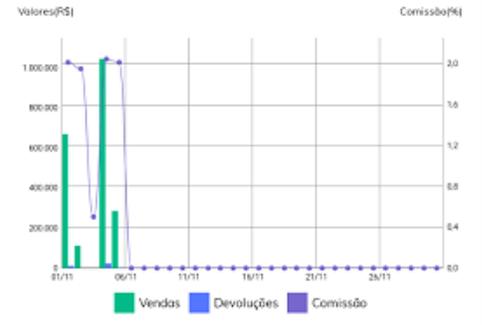
PERÍODO ANTERIOR

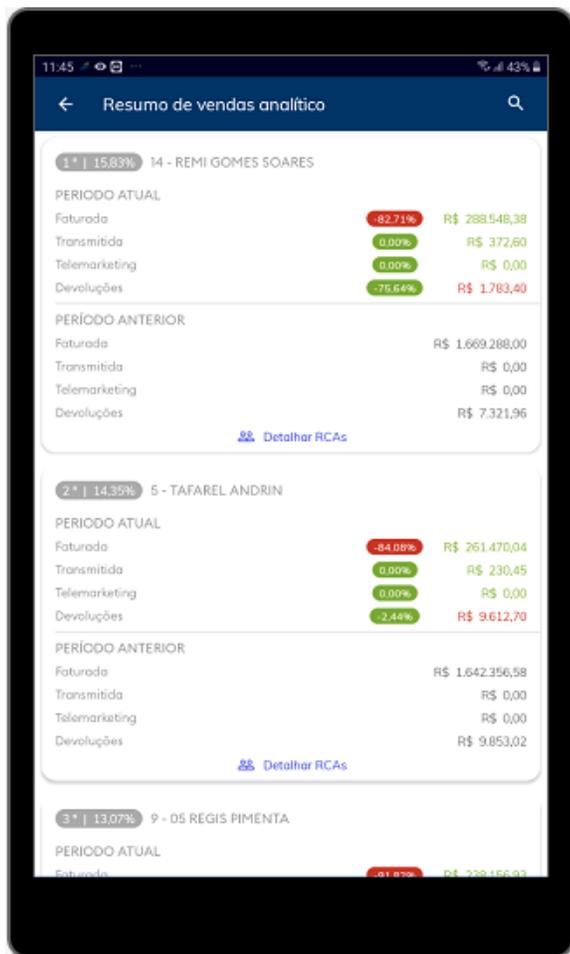
Faturada	R\$ 23.879.235,17
Transmitida	R\$ 0,00
Telemarketing	R\$ 0,00
Devoluções	R\$ 256.457,49

[Detalhar supervisores](#)

Resumo de vendas

Mensal





2.3 - Ao clicar em **Detalhar Rca** irá apresentar as mesmas informações do item 1.5, porém na visão de vendedor.

Resumo de vendas analítico

1ª | 15,83% | 14 - REMI GOMES SOARES

PERÍODO ATUAL

Faturada	-82,71%	R\$ 288.548,38
Transmitida	0,00%	R\$ 372,60
Telemarketing	0,00%	R\$ 0,00
Devoluções	-76,64%	R\$ 1.783,40

PERÍODO ANTERIOR

Faturada	R\$ 1.669.288,00
Transmitida	R\$ 0,00
Telemarketing	R\$ 0,00
Devoluções	R\$ 7.321,96

[Detalhar RCAs](#)

2ª | 14,35% | 5 - TAFAREL ANDRIN

PERÍODO ATUAL

Faturada	-84,09%	R\$ 261.470,04
Transmitida	0,00%	R\$ 230,45
Telemarketing	0,00%	R\$ 0,00
Devoluções	-2,44%	R\$ 9.612,70

PERÍODO ANTERIOR

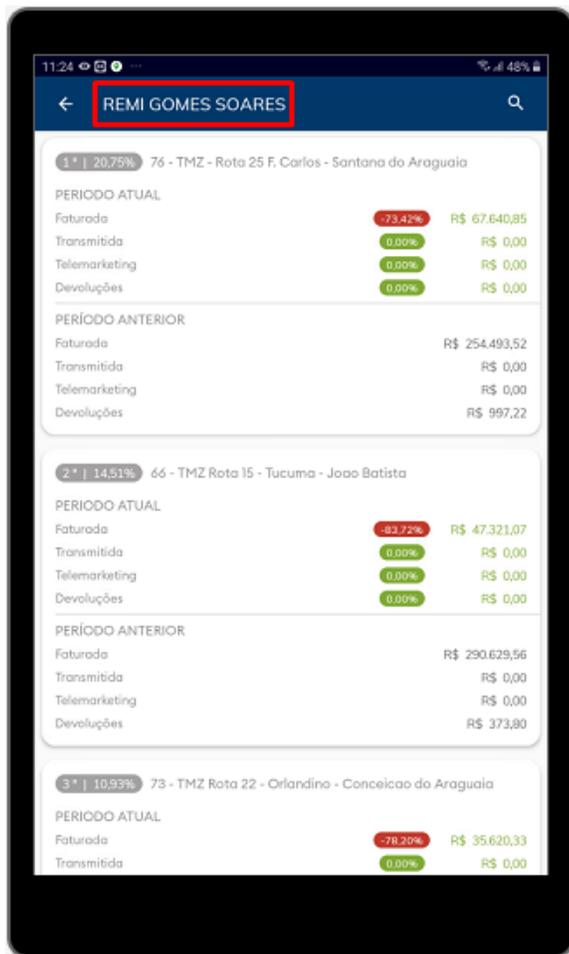
Faturada	R\$ 1.642.356,58
Transmitida	R\$ 0,00
Telemarketing	R\$ 0,00
Devoluções	R\$ 9.853,02

[Detalhar RCAs](#)

3ª | 13,07% | 9 - 05 REGIS PIMENTA

PERÍODO ATUAL

Faturada	-84,09%	R\$ 261.470,04
----------	---------	----------------



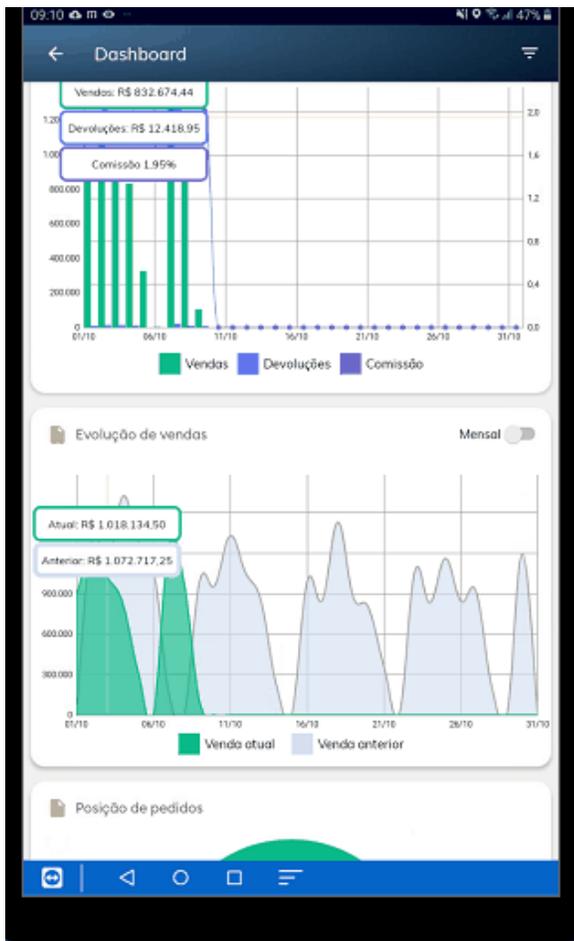
[Voltar](#)

3.0 - Onde verificar a Evolução de vendas.

3.1 - Através de um gráfico que mostra a comparação das vendas entre o período anterior com o atual;



3.2 - Além de mostrar a comparação entre mês anterior e o atual, ele possibilita que seja marcado para que mostre um ou outro separadamente. Ele também permite aproximação do gráfico.

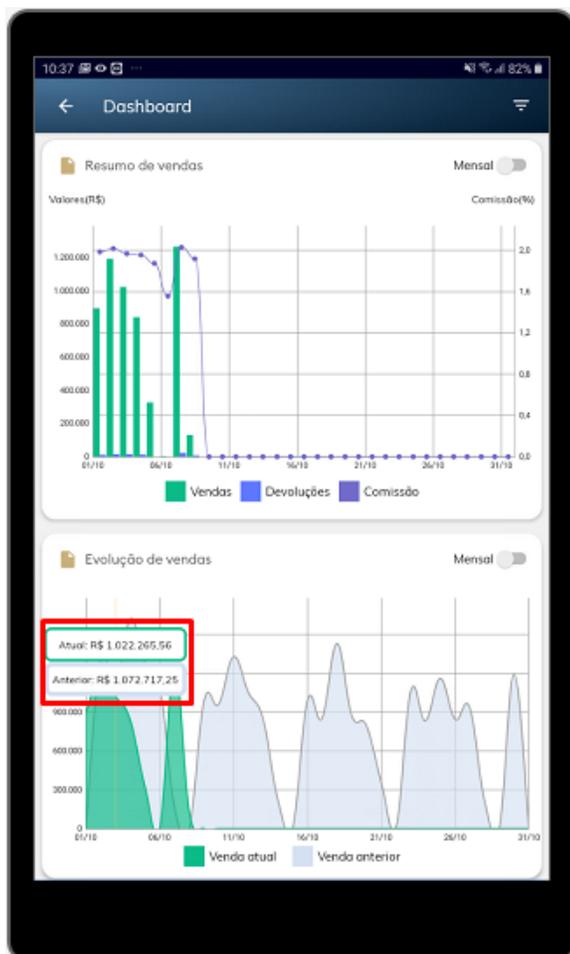




3.3 - Assim como o gráfico do Resumo, o de Evolução também traz o ícone no canto direito da tela com a opção de agrupar os dados para visualização por período mensal, clique no mesmo para ativar.



3.4 - Ao clicar em cima do gráfico mostrará o valor da venda do mês anterior e o atual de acordo com período informado no filtro da página, possibilitando uma comparação entre as vendas do mesmo período de cada mês.

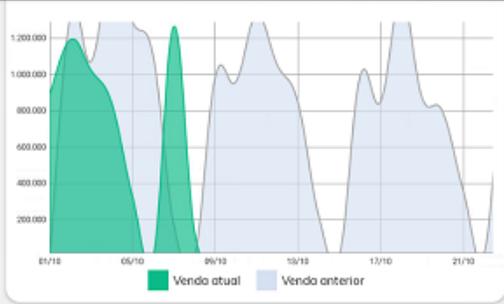


[Voltar](#)

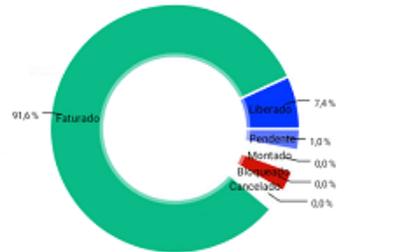
4.0 - Onde verificar a Posição dos pedidos.

4.1 - Ainda na página de resumo de venda é possível ver através de gráfico a posição dos pedidos como por exemplo: quantos estão pendentes, liberados, faturados, bloqueados, montados ou cancelados. Para facilitar a leitura possui a legenda em cores de cada posição. Ele também possibilita que seja marcado para que mostre um tipo de posição separadamente;

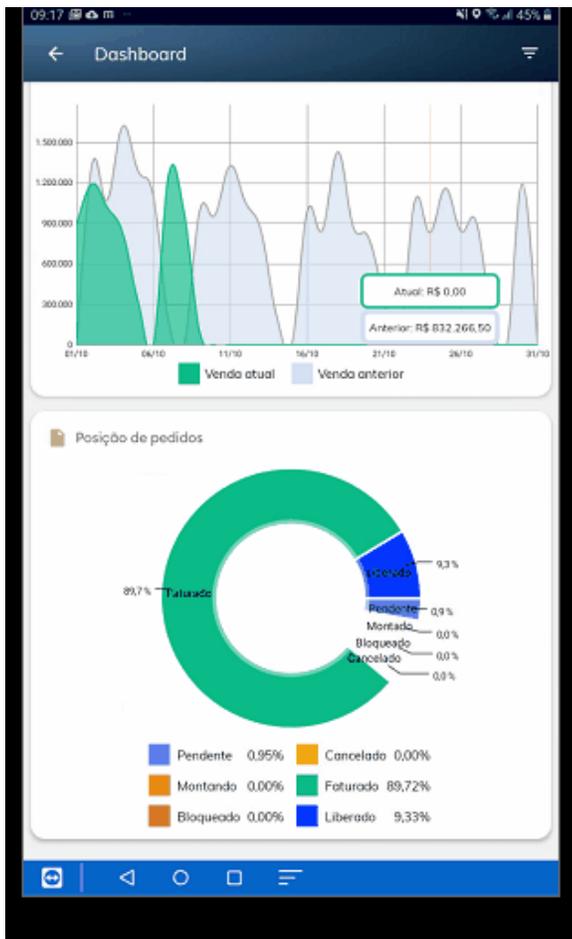
Dashboard



Posição de pedidos



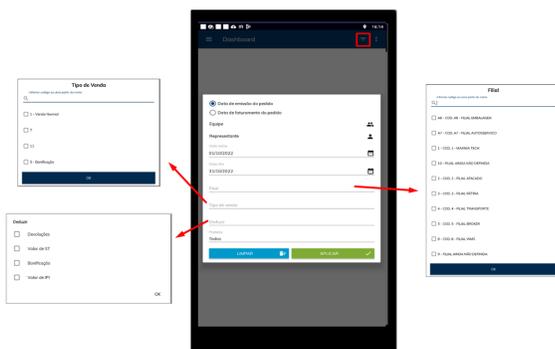
Pendente	1.03%	Cancelado	0.00%
Montado	0.00%	Faturado	91.61%
Bloqueado	0.01%	Liberado	7.35%



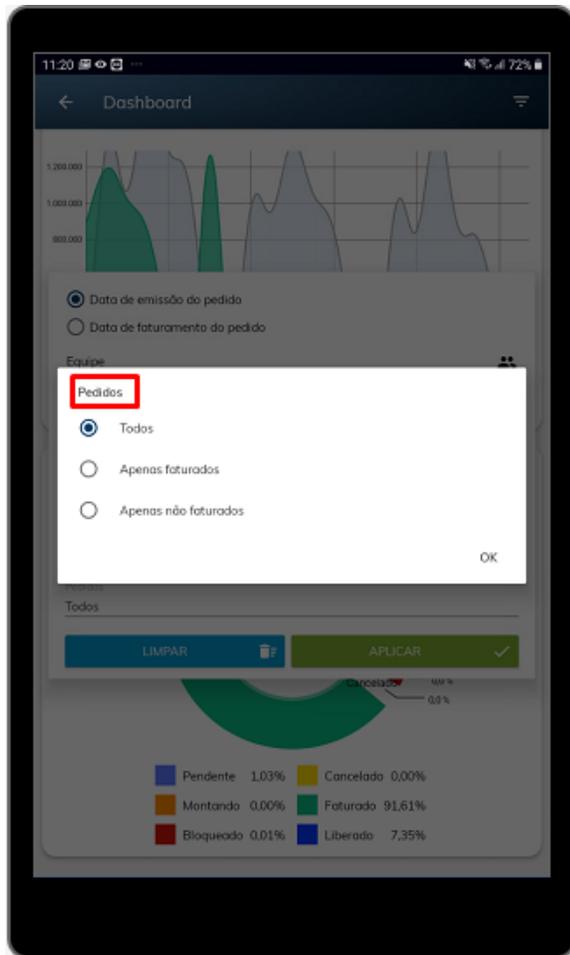
[Voltar](#)

5.0 - Como verificar resumo, evolução e posição dos pedidos por equipe e ou representante.

5.1 - Através do filtro que fica no canto direito da tela, é possível pesquisar por data de emissão do pedido ou data de faturamento do pedido, por equipe, representante, data início e fim, por Filial, por Tipo de venda e opção de deduzir devoluções, valor do ST, bonificação e valor do IPI.



5.2 - Para o filtro por data de emissão do pedido existe ainda a opção pedidos, onde é possível marcar todos, apenas faturados ou apenas os não faturados. Se marcar a opção inicial por data de faturamento do pedido esse filtro de pedidos ficará indisponível.



[Voltar](#)

Artigo revisado pelo analista João Nascimento



Não encontrou a solução
que procurava?

[Sugira um artigo](#)



Ainda com dúvida?

[Abra um ticket](#)