

Por que a venda faturada está maior que a venda transmitida?

Produto: Pedido de Venda

No aplicativo do força de vendas ou no Portal Web, porque o valor de venda faturada está maior do que o de venda transmitida?

PEDIDO DE VENDA	
RESUMO	AVALIAÇÃO REPRESENTANTE
Resumo de Vendas THIAGO ALVES DE MELO	
Limite C. Corrente:	R\$ 100.000,00
Saldo C. Corrente Temporário:	-R\$ 303,60
Saldo Disponível CC RCA:	----
Saldo C. Corrente Winthor:	-R\$ 303,60
Período:	
Mês Atual	▼
Venda Transmitida:	R\$ 0,00
Venda Faturada:	R\$ 0,00
Faturado Pessoa Física:	R\$ 0,00
Venda Fat. s/ Impostos:	R\$ 0,00
Devolução:	R\$ 0,00
Venda Líquida:	R\$ 0,00

Artigos Relacionados

- [Status de Entrega](#)
- [Como consultar os motivos de não venda para o Pré Pedido?](#)
- [Como utilizar o recurso do Trabalho no maxPromotor?](#)
- [como trabalhar com Períodos de vendas no Aplicativo do maxPedido](#)
- [Como trabalhar com Processo de conta e ordem](#)

Motivo:

A venda faturada pode ficar maior devido a existir pedidos feitos pelo RCA no mês anterior que foram faturados no mês atual.

Por exemplo, o RCA **fez uma venda de R\$ 5.000,00 no dia 30/09**, esse pedido é **faturado no dia 01/10**.

Nesse cenário, mesmo que o RCA não tenha vendido nada no dia 01/10 (**R\$ 0,00 de venda transmitida**), ele já teria **R\$ 5.000,00 de venda faturada**.



Não encontrou a solução
que procurava?

Sugira um artigo