

# Boletim de Evolução - Abril/2020

Confira as novidades lançadas em abril de 2020 nas soluções da Máxima para simplificar o seu trabalho. Veja abaixo!

## maxPromotor

### Pesquisa do PDV por nome fantasia

Em todos os campos de busca por PDV você pode realizar uma pesquisa a partir do nome fantasia da empresa, tornando mais fácil de se encontrar aquelas com muitas lojas vinculadas à mesma descrição de razão social.

### Informações auxiliares na aba de pedidos para promotores

O promotor de vendas agora tem mais informações sobre o mix do cliente na tela de Pedidos do aplicativo, como: datas de faturamento e entrega do pedido, número do pedido, e opção de ordenação dos pedidos por data de faturamento

### Criação de rotas de atendimento

No novo modelo para se Cadastrar e Gerenciar rotas, você tem as opções de frequências Semanais, Quinzenais e Quadrissemanais. Isso garante que a organização de PDVs roteirizados para um dia da semana sejam facilmente clonada para outro dia e dando até mesmo a possibilidade de se duplicar uma semana em sua totalidade.

### Visualizar a mensagem de pop-up somente ao iniciar

A mensagem de pop-up passa a ser exibida apenas quando o promotor de vendas faz login no aplicativo, melhorando a experiência de uso e evitando interrupções que o atrapalhavam ao longo do trabalho.

---

## maxPedido

### Central de Configurações

- Recurso de exibir mais itens por página no cadastro de combo de desconto
- Opção de selecionar todos os produtos no cadastro de famílias

**Para clientes que usam o WinThor**  
*Versão: v1.16.00 ou acima*

### Melhorias de usabilidade nas campanhas de desconto

- Nova opção para pesquisar os itens pertencentes a uma campanha
- Ajuste campanha SQP e FPU
  - Veja o intervalo do item da campanha, mínimo e máximo.
  - Veja a quantidade de itens zerados quando a campanha é SQP e FPU
- Agora os produtos adicionados em uma campanha ficam destacados em verde e a quantidade mínima de itens é informada ao vendedor

### Mensagem de exceção

Sempre que é feita a troca de plano de pagamento em um pedido e há produtos que não passam pela validação, estes serão listados para o vendedor identificá-los.

## **Importar/Editar orçamento sem internet**

Permite que o vendedor importe e edite orçamentos mesmo quando estiver sem internet.

## **Metas por Grupo de Produtos**

Nova aba no card *Objetivos* com os dados de metas de Grupos de Produtos cadastrados na rotina 3305 do WinThor.

## **Envio de Orçamentos/Pedidos**

Selecione se o compartilhamento de um pedido, ou orçamento, será com ou sem imagens.

## **Informar o tipo de documento do pedido**

Criamos um novo parâmetro que oculta a opção de escolher o tipo de documento no pedido, não validando o parâmetro da rotina 132 do WinThor para escolher o tipo de documento.

## **Grupo de produtos promoção 3320**

Em detalhes da política de brinde, quando a regra cadastrada é por Grupo de Produtos, você tem a opção de exibir na aba *Condições* os produtos que fazem parte deste grupo vinculado à política.

## **Horário de envio de pedidos e sincronização**

Validação dos horários cadastrados na Central de Configurações com permissão para a sincronização de dados e envio de pedidos.

## **Gráfico com metas da rotina 3305**

Veja no card *Objetivo em Andamento* as informações de metas por valor cadastradas na rotina 3305 do WinThor.

## **Senha de liberação da APK**

Permita que um representante comercial acesse o maxPedido fora do horário da Jornada de Trabalho a partir de uma liberação com senha.

**ERPs diferentes do WinThor**  
*Versão: v2.1.39 ou acima*

## **Melhoria na usabilidade das campanhas de desconto**

Melhorias de UX/UI nas campanhas de desconto.

## **Preço fixo - região e praça nulas**

Os preços fixos cadastrados serão aplicados mesmo que a integração com o ERP envie os dados de Região e Praça como nulos na tabela.

## Detalhamento de restrição na mensagem

Quando o representante comercial tentar inserir no pedido um produto com restrição, se parametrizado, será exibida uma mensagem detalhando quais são as restrições do produto.

---

## maxGestão

### Permissão de acesso para cards do Painel Geral

Para auxiliar o gestor comercial que precisa liberar apenas alguns cards específicos dentro do Painel Geral, desenvolvemos permissões de acesso individuais para cada card. Assim, ele poderá escolher as informações que cada usuário poderá visualizar.

### Motivo de Aprovação ou Rejeição

Veja o motivo pelo qual se aprovou ou rejeitou uma solicitação de desconto em *Autorização de Pedidos*.

---

## maxGestão Plus

### Visualizar múltiplas rotas no Roteirizador de Vendedores

Essa funcionalidade permite que, ao realizar a roteirização de vendedores, seja possível visualizar no mapa os clientes que já estão adicionados a outras rotas do vendedor.

### Pins saltando no mapa

Ao selecionar o dia da semana, os pins (marcações em forma de alfinete) que identificam os clientes no mapa começam a saltar para facilitar a visualização de quais são os clientes que estão nas rotas do dia selecionado.

---

## Pedido de Venda

### Exibir total de clientes no rodapé da pesquisa

Visualize rapidamente no rodapé quantos clientes há na lista pesquisada, facilitando a absorção da informação.

### Preenchimento automático de dados em pedidos - Home Center

Em Home Centers, para realizar e salvar um pedido o vendedor antes necessitava digitar dados como CNPJ/CPF, Endereço, Razão Social, dentre outros. Agora, basta digitar o CNPJ ou CPF que todos os outros dados aparecerão automaticamente de acordo com o que já está cadastrado no sistema. Isso torna o processo muito mais ágil no momento da venda.

---

**Acompanhe todas as melhorias que estão sendo desenvolvidas agora para as soluções que você usa acessando o nosso roadmap no link abaixo!**

<https://trello.com/b/aDldDAZd/roadmap>