

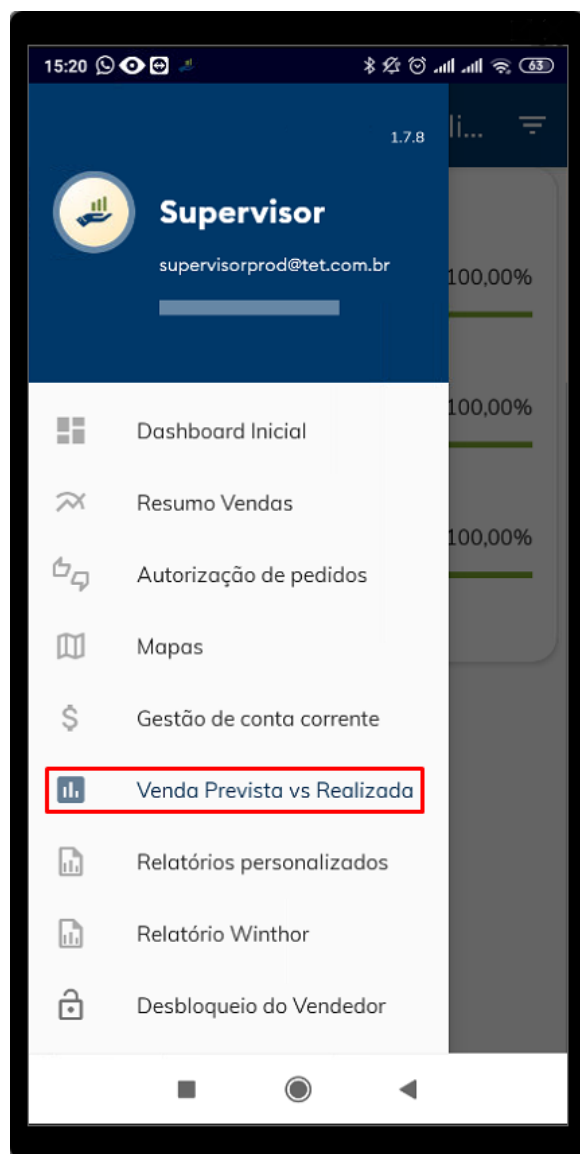
Como fazer acompanhamento de metas através do aplicativo do maxGestão.

Produto: maxGestão

1.0 - Ao acessar a tela principal do aplicativo é possível ver do lado esquerdo superior da tela o ícone



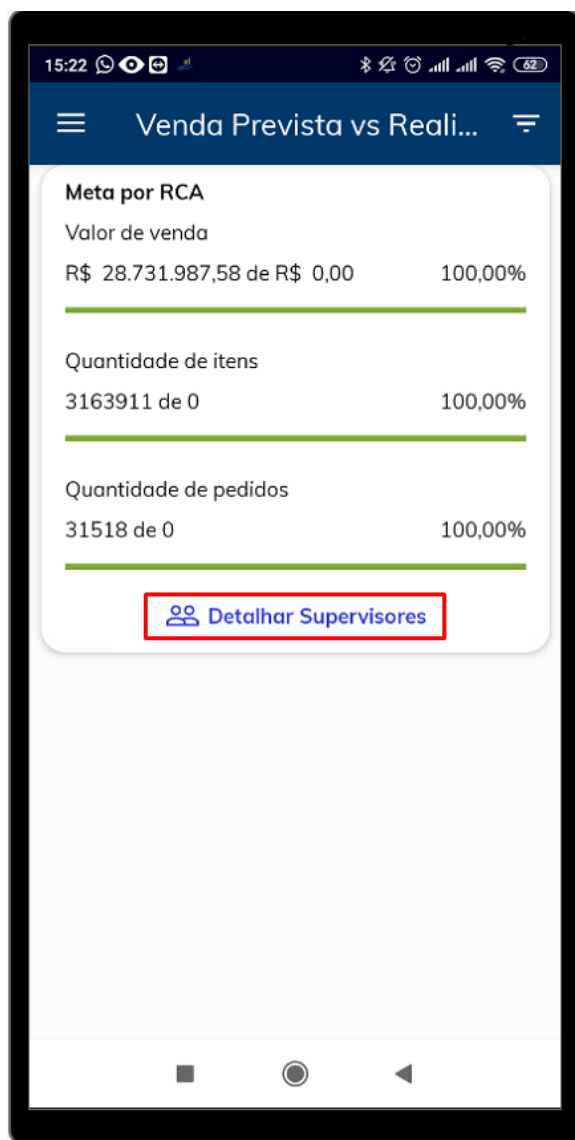
, após clicar no mesmo selecione **Venda prevista Vs Realizada**;



Artigos Relacionados

- [Como instalar o MaxGestão PWA no iOS](#)
- [Como consultar os motivos de não venda para o Pré Pedido?](#)
- [Como cadastrar clientes pelo aplicativo do maxPedido](#)
- [como trabalhar com Períodos de vendas no Aplicativo do maxPedido](#)
- [Como inserir Pré Pedido no App do maxPedido](#)

1.1 - Na tela que irá se abrir por padrão já trará Meta por Rca, com informação de Valor de venda, Quantidade de itens e Quantidade de pedidos. Ainda nessa tela ao clicar em Detalhar supervisores irá trazer as mesmas informações na visão por supervisor, onde poderá clicar em detalhar Rca e ter a visão por vendedor.



No filtro é obrigatório o preenchimento do Tipo de Meta e Modo de análise.

1.2 - Na tela de **Venda Prevista vs Realizada** do lado direito da tela clique em filtro  , ao clicar no mesmo ele solicitará que seja preenchido algumas informações, como período, em Data início e Data fim;

16:06

Venda Prevista vs Real

Data início
01/05/2021

Data fim
27/05/2021

Tipo de meta*

Gerais de Vendas (meta por RCA)

Modo de análise*

Pedidos de Venda

Opções:

Filial

Deduzir

LIMPAR APLICAR

1.3 - Selecione o tipo de meta que deseja que a pesquisa mostre, se é por Rca, fornecedor, departamento, seção ou por produto;

16:11

Venda Prevista vs Real

Data início
01/05/2021

Data fim
27/05/2021

Tipo de meta*

- Gerais de Vendas (meta por RCA)
- Fornecedores (meta por fornecedor)
- Departamentos (meta por departamento)
- Seções (meta por seção)
- Produtos (meta por produto)

Deduzir

LIMPAR APLICAR

1.4 - Selecione **Modo de análise**, se deseja que esteja incluso todos os Pedidos de venda ou somente Venda faturada.

16:14

Venda Prevista vs Real

Data início
01/05/2021

Data fim
27/05/2021

Tipo de meta*

Gerais de Vendas (meta por RCA)

Modo de análise*

Pedidos de Venda

Venda Faturada

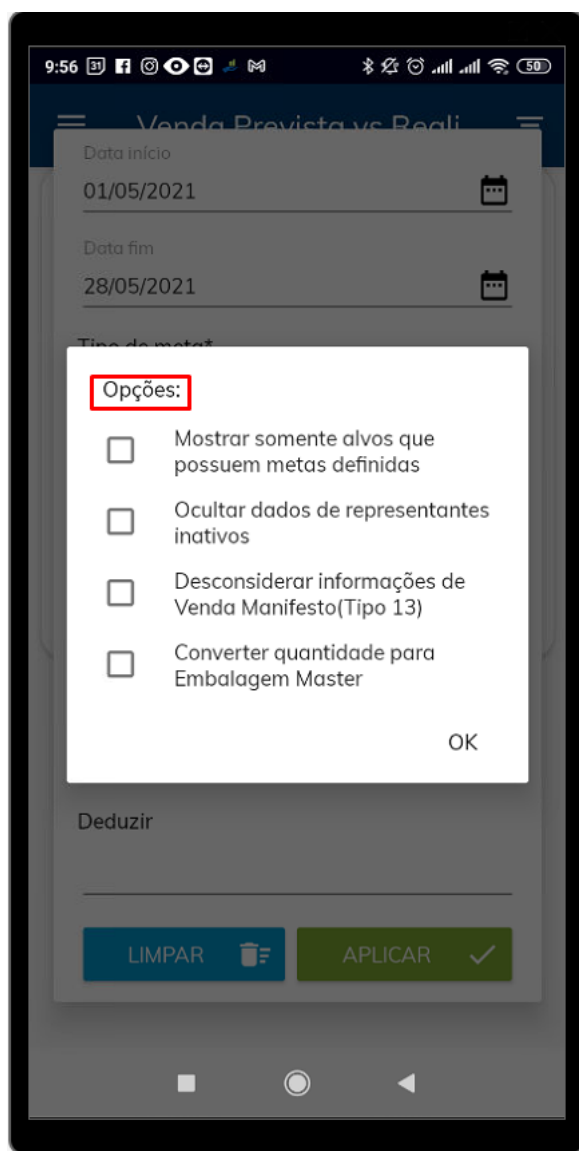
Filial

Deduzir

LIMPAR

APLICAR

1.5 -Em **Opções** selecione se deseja que mostre somente alvos que possuem metas definidas, se deseja ocultar dados de representantes inativos, se deseja que desconsidere informações de venda Manifesta (tipo 13) e por fim se deseja converter quantidade para embalagem master;



1.6 - Em filias selecione a que deseja que seja apresentada;

9:36 51 f o e m

Informe código ou uma parte do nome

☐ 1 - COMERCIO E REPRESENTACAO LTDA

☐ 2 - COMERCIO E REPRESENTACAO LTDA

☐ 3 - COMERCIO E REPRESENTACAO LTDA

☐ 4 - COMERCIO E REPRESENTACAO LTDA

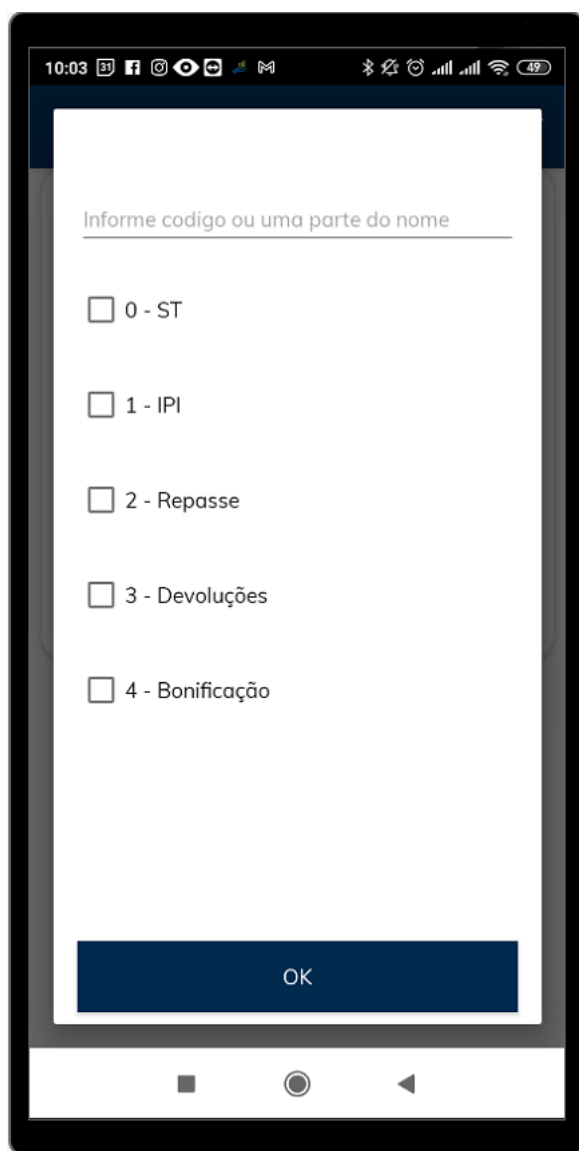
☐ 51 - TARCISIO

☐ 52 - TARCISIO E OUTROS

☐ 53 - JOSE MARIO

OK

1.7 - Selecione se deseja deduzir ST, IPI, Repasse, devoluções e ou bonificação.



1.8 - Para finalizar clique em [APLICAR](#) ✓ para que as informações preenchidas sejam validadas e traga o resultado ou em [LIMPAR](#) caso deseje inserir novas informações.



Não encontrou a solução que procurava?

[Sugira um artigo](#)



Ainda com dúvida?

[Abra um ticket](#)