

Boletim de Evolução - Outubro/2017

Confira todas as melhorias disponibilizadas no mês de Outubro.

Pedido de Venda

Opção de conceder ou não brindes

O Pedido de Venda verifica se um pedido contém produtos pertencentes a uma campanha de brindes vigente cadastrada na rotina 3320 - Cadastrar Campanhas de Brindes Express do WinThor. Com isso, o vendedor escolhe se deseja ou não conceder os brindes.

Venda à vista para cliente bloqueado

Realize a venda para clientes bloqueados quando a forma de pagamento for à vista.

Outras melhorias:

- **Validação de Inscrição Estadual:** O campo de Inscrição Estadual no cadastro de novos clientes passa a ser validado pelo Pedido de Venda, evitando retrabalho na digitação da nota fiscal.
- **Relatório de venda por produto:** O vendedor tem acesso a relatórios com informações de produto, quantidade, peso líquido e bruto, valor unitário e valor total de Pedido Realizados e/ou Pedidos Faturados.
- **Validação de cliente tipo MEI:** Clientes cadastrados com o tipo MEI - Microempreendedor Individual possuem um limite máximo para realização de pedidos ao longo do mês. Caso este limite seja excedido, o sistema não permitirá enviar o pedido.
- **Promoção de venda casada flexível:** A venda casada flexível determina produtos da campanha de desconto com venda obrigatória e produtos de venda opcional, dando mais flexibilidade na negociação com o cliente, que não tem a obrigatoriedade de comprar todos os itens.
- **Validação de preço máximo do consumidor:** O Pedido de Venda passa a validar se o preço do produto excede o preço máximo do consumidor definido na rotina 201 - Precificação do Produto.

Pedido de Venda Medicamentos

Promoção Markup

Utilize mais um tipo de promoção da rotina 2323 do WinThor (Promoções de Medicamento), a promoção do tipo Markup. Esta promoção possibilita definir um desconto superior ao padrão da empresa, dinamizando processo de liberação de desconto.

Alerta de vencimento de lote

Ao realizar a venda de um produto que pertença a um lote que esteja no período de alerta, previamente parametrizado, o vendedor será notificado da data de vencimento do lote desse produto inserido no pedido.

Outras melhorias:

- **Validação diferenciada de lotes:** Realiza a validação dos lotes baseada em regras do WMS, listando para o vendedor somente os lotes que estão em situação de "apanha/picking". Ou seja, o vendedor não terá acesso a todos os lotes disponíveis evitando o cenário de seleção de medicamentos pelo prazo de vencimento.
- **Bloqueio de promoções:** As promoções marcadas como "bloqueadas" na rotina 2323 - Promoções Medicamento do WinThor, não serão mais disponibilizadas no Pedido de Venda Medicamentos.

Catálogo Digital

Filtro de produtos sem marcação

Durante a criação de um novo catálogo, filtre apenas produtos que ainda não foram marcados para inserção neste catálogo.

Pronta Entrega

Restrição de estoque do carregamento

Caso um carregamento seja faturado com duas notas de filiais distintas e vinculado ao vendedor Pronta Entrega, o estoque disponível para venda será disponibilizado de acordo com a filial do cliente que está sendo realizada a venda.

maxMotorista

Novas legendas no mapa de monitoramento

No mapa de Monitoramento dos motoristas e entregas, as novas legendas indicam o status que o motorista está no momento:

- **Azul:** Motorista está em trânsito, em rota.
- **Vermelho:** Motorista está no cliente e aguardando descarga, após a realização do “Checkin”.
- **Verde:** Motorista está em processo de entrega. Esta situação é alterada após o “Início da Descarga”.

maxRoteirizador

Criação de grupos de regiões

Crie grupos com várias regiões para seleção rápida no processo de montagem de carga e roteirização.

Detalhamento dos pedidos que ficaram fora da montagem

Em detalhes, veja quais pedidos estão pendentes para montagem e quais ficaram de fora do carregamento que está sendo realizado no momento.

maxPromotor

Exibição das informações nas fotos

Defina se as informações das fotos serão ou não exibidas.

Sincronização de fotos apenas via WiFi

Economize o uso do pacote de dados limitando a sincronização de fotos para redes WiFi.

Nova versão do Dashboard Inteligente

Foram adicionadas visões que apresentam indicadores de performance individual e por equipe dos promotores em campo. Com isso, o coordenador de merchandising tem mais informações para tomadas de decisões.

Exportar galeria de fotos

Exporte os arquivos de imagens da Galeria de Fotos no formato compactado .ZIP.

Portal Executivo

Visualizar área de atuação do vendedor por cores no mapa

No mapa de Geolocalização, visualize em diferentes cores a área de atendimento de um determinado vendedor.

Alteração de roteiro visível no mapa

Quando o vendedor adiar ou antecipar uma visita, o gestor visualiza no mapa a alteração feita na rota, permitindo a ele identificar se a visita foi agendada pela empresa ou uma mudança feita pelo vendedor.

Promoção de venda flexível

Permite cadastrar no Pedido de Venda a promoção de venda casada flexível, o que dá ao vendedor a opção de escolher os produtos do mix pré-determinado que serão obrigatoriamente vendidos na campanha.

Limite de venda por produto, vendedor e fornecedor

Cadastre um limite de venda por produto, vendedor e fornecedor, habilitando a venda de apenas dois pacotes promocionais por CNPJ durante o mês..

maxCom

Análise de cliente

Agora você pode:

- Bloquear e desbloquear um cliente.
- Alterar o limite de crédito, plano de pagamento e cobrança.
- Verificar os pedidos bloqueados por limite de crédito, já realizando a alteração, se necessária