

Boletim de Evolução - Maio/2018

Confira todas as melhorias disponibilizadas no mês de Maio

maxVenda

Campanha de desconto SQPA TOTVS

Validação do novo tipo de campanha de desconto “SQP – Qtde subcategoria no pedido”, cadastrada através da rotina 3306 do ERP WinThor.

Supervisor libera nova senha pelo smartphone para acesso do força de vendas

O supervisor consegue liberar em campo, usando seu smartphone, sem dependência de acesso ao Portal Admin, uma contrassenha de acesso do aplicativo de força de vendas para vendedor, mediante solicitação feita por este. O processo fica muito mais simples e rápido, sem a necessidade de destinar alguém na empresa para cuidar da tarefa, não tomando tempo do supervisor e não impedindo o RCA de realizar o atendimento a um cliente.

Opção de check-in

Inicie um check-in ao iniciar um novo pedido.

Relatório de positivação de clientes

No relatório de positivação de clientes, filtre para exibir apenas os clientes do roteiro de um vendedor.

Apresentar a taxa do boleto

A taxa do boleto do pedido agora é exibida na guia “Totais”.

Identificação do usuário ERP que fez o pedido

No menu “Consultas > Histórico de Pedidos > Detalhes” você vê no campo “Digitador” o usuário que fez o pedido no ERP em nome do RCA.

Visualize os produtos do kit antes de incluir um produto tipo cesta básica

Caso o produto seja do tipo cesta básica, o sistema permite que o RCA visualize os produtos que fazem parte da cesta.

Oculte informações na aba Totais

Na aba “Observação”, os campos “Observações do Pedido” e “Observações Entrega” podem ser ocultados, conforme parametrização definida no ‘Portal Admin’.

Visualização de alertas de produtos para venda enviados pelo maxPromotor

O vendedor recebe um alerta informando a sugestões de itens para realização de pedidos em seus clientes a partir de informações das pesquisas realizadas no PDV com o maxPromotor.

Selecione e aplique uma política comercial

Na tela “Políticas Comerciais”, o vendedor consegue aplicar uma política comercial em um produto selecionando-a com um clique.

Seleção de clientes facilitada

Use a rolagem para facilitar a seleção de um PDV para exibição do catálogo.

Melhoria na conectividade por Bluetooth com o força de vendas

A conectividade entre força de vendas e catálogo foi aprimorada, facilitando a identificação de quando estão conectados.

Validação da inserção de itens

Quando o catálogo e o força de vendas estiverem pareados, é feita a validação se é possível ou não inserir o item de interesse na compra.

Identificação de itens inseridos

O item altera de cor ao ser inserido na pré-venda, facilitando sua identificação no catálogo.

Catálogo na mão do cliente

Agora o cliente também pode ter o aplicativo do catálogo, criando seu pré-pedido com os produtos de desejo sem dependência do vendedor, agilizando a venda no momento da visita ao ponto de venda, bastando transferir os itens para o força de vendas.

Pesquisa por código de barras

Ficou com alguma dúvida de especificação de um produto? Faça a pesquisa de itens a partir da câmera do aparelho para a leitura do código de barras do produto no catálogo.

Permissão de acesso por perfil de usuário

Ganhe agilidade no momento de cadastrar usuários e definições de acesso com permissões por perfil.

Gestão de autorização de preço

Inclusão das colunas identificando quem foi o responsável pela autorização/rejeição de um pedido e em qual data e hora a ação foi realizada.

Vários usuários Máxima no painel de auditoria

Painel de Auditoria passa a ter a possibilidade de monitorar mais de um usuário ao mesmo tempo. Para distribuidores que trabalham com vendedores prepostos esses utilizam vários cadastros no Força de Vendas utilizando um único cadastro de vendedor no ERP WinThor, o Painel de Auditoria passa a monitorar o vendedor cadastrado no Força de Vendas ao invés do vendedor cadastrado no WinThor.

Visão simplificada para acompanhamento do painel de auditoria

Acompanhe toda a equipe comercial em uma única visão, sem a necessidade de acessar cada "Filial", "Equipe" ou "Supervisores".

Rastreie o vendedor

O Gestor acompanha diretamente em seu smartphone todo o percurso realizado pelo vendedor durante a sua jornada de trabalho.

maxPromotor

Envio de sugestão de ação no PDV para o vendedor/RCA

O promotor de venda pode notificar o vendedor externo/RCA responsável pelo atendimento comercial do PDV a partir das informações de ruptura e produtos com baixo estoque capturadas na visita. Com isso, o vendedor recebe uma sugestão de itens para reposição naquele determinado PDV, podendo importar a sugestão e efetivar um pedido de venda.

Fluxo de resposta

Crie um fluxo de perguntas condicionais também para respostas igual a "NÃO".

Relatório de Jornada de Trabalho

Melhoria na exibição dos resultados do relatório de jornada de trabalho.

maxFarma

Compartilhe o pedido ou orçamento em PDF

O vendedor pode compartilhar pedidos e orçamentos em formato PDF por WhatsApp, Skype, Gmail, Drive, dentre outros canais disponíveis, agilizando o processo da venda.

Validação de campanhas de brinde

O vendedor agora visualiza as campanhas de brindes cadastradas na rotina 3320 do ERP WinThor, tanto as restrições de brindes quanto a exibição dos brindes disponíveis, tendo um retorno na crítica do pedido com a informação do número do pedido de brinde gerado pelo ERP.

Integração com catálogos digitais

Agora o cliente pode inserir seus produtos de desejo no carrinho de compras do catálogo digital e depois importar a lista de compras para o maxFarma, agilizando o processo de venda.

Exibição de todas as notificações de estoque

Veja todas as notificações disponíveis na tela "Notificação de estoque" através da paginação dos itens.

Atualização automática de versão

Ficou bem mais fácil atualizar a versão do app. Ela fica disponível no Portal Administrativo do maxFarma e pode se escolher qual RCA receberá atualização de modo individual, ou se todos a receberão simultaneamente. Escolha também se a atualização da versão será obrigatória ou opcional, notificando o RCA em seu aparelho.

maxRoteirizador

Auditoria de custo diário

Identifique quais rotas estão com gap em seu planejamento a partir do acompanhamento diário dos custos de cada carregamento faturado.

Personalização da Grid de Montagem

Agora na grid que carregamentos em montagem, é possível personalizar as preferências de como e em qual sequência as informações dos pedidos são apresentadas. Este é um recurso similar a funcionalidade que existe na grid da rotina 901 do WinThor.

Exclusão de Múltiplos Pedidos

Pensando na melhora da usabilidade, no processo de montagem de pré-cargas, será possível selecionar vários pedidos para serem excluídos do carregamento que está em montagem.

maxMotorista

Detalhamento de informações do carregamento

No Painel de Monitoramento, veja mais informações sobre o carregamento que está sendo monitorado sem necessidade de um clique, bastando apenas passar o mouse sobre o número do carregamento.

Serviço de captura de coordenadas mesmo com o aplicativo fechado

Se as coordenadas do motorista continuam sendo capturadas mesmo com o aplicativo fechado, dando mais precisão no acompanhamento de todo o percurso do romaneio e melhorando as visões de planejado x executado.