

Boletim de Evolução - Maio/2021

Confira as novidades lançadas em **maio de 2021** nas soluções da Máxima para simplificar o seu trabalho. Veja abaixo!

maxPedido

Pesquisa de Descrição + Informações Técnicas de acordo com o WinThor

Com a nova funcionalidade de pesquisa, o representante comercial pode consultar o produto pela descrição juntamente com informações técnicas.

Não validar saldo negativo da conta corrente para pedidos que não movimentaram débito no pedido (ERPs diferentes do WinThor)

Agora o representante pode realizar um pedido mesmo que o saldo de sua conta corrente esteja negativo, permitindo que o pedido seja salvo desde que o saldo de conta corrente do pedido seja zerado ou maior que zero.

Alterar automaticamente os filtros do mês nas consultas de objetivos ao virar o mês

Facilitamos o acompanhamento dos objetivos do mês atual para os vendedores a partir de uma nova validação para que, quando ocorra a mudança de mês, também seja alterado automaticamente no aplicativo os filtros do card objetivos para o mês atual.

Pedido de Venda

Informativo de produto importado

Visualize quais produtos são importados a partir de um informativo na tela do produto.

Campanha Progressiva - Importar/Exportar Restrições de Campanhas

Para auxiliar a empresa que precisa importar/exportar as restrições cadastradas nas campanhas progressivas, desenvolvemos a melhoria para permitir que o usuário importe/exporte essas no formato XLS.

Campanha Progressiva - Destaque de Clientes por Faixa

Cadastre faixas de sortimento através do portal de administração do Pedido de Venda, visualizando os clientes por faixa no aplicativo.

Validação de Filial Retira - Rotina 238

Para a empresa que trabalha com a rotina 238 do WinThor, o Pedido de Venda agora valida a filial retira cadastrada nela.

maxGestão

Sugestão de Preço

Para otimizar o processo de venda foi inserida a funcionalidade de sugestão de preço ao negar uma autorização de preço. Ou seja, a opção permite ao gestor comercial sugerir um novo valor ao vendedor quando for negar uma autorização de preço.

Legenda de check-in/check-out

Para melhor o acompanhamento do gestor, os *check-in* e *check-out* realizados pelos vendedores em data diferente do pedido realizado, serão apresentados com nova legenda com o *pin* (marcador) na cor preta.

Acrescentar dados no relatório "Informações do Aparelho"

Para o gestor que precisa acompanhar a movimentação do vendedor nos relatórios de informações do aparelho, nos mapas do menu "Geolocalização", foi acrescentada a informação do número do vendedor.

Gerenciar Pedidos de Representantes Preposto

Para o gestor que trabalha com representantes prepostos, foi criado um relatório para acompanhar as vendas realizadas por eles.

Excluir clientes da carteira na transferência de rota

Para o gestor que precisa gerenciar melhor a carteira do vendedor, foi desenvolvida a opção de excluir a carteira de clientes do vendedor de origem durante a transferência de rota entre vendedores, evitando duplicidades na caracterização.

Região na Autorização de Pedido

Para o gestor que trabalha com uma precificação diferente em determinadas regiões, incluímos a coluna de região na tela de autorização de pedido.

maxPromotor

Relatório de Jornada com horário de almoço e horas ociosas

No relatório de Jornada de Trabalho, analítico e sintético, foi incluído o total de horas de almoço, e o total de horas ociosas diárias para melhor entendimento e gerenciamento do horário de trabalho dos promotores de vendas.

Máxima Update

Veja todas as apresentações feitas pelos nossos especialistas sobre as melhorias lançadas nos últimos bimestres.

[Acesse aqui](#)

Roadmap de Evolução

Acompanhe todas as melhorias que estão sendo desenvolvidas agora para as soluções que você usa acessando o nosso roadmap no link abaixo!

<https://trello.com/b/aDIdDAZd/roadmap>