Conta Corrente

O Conta Corrente pode ser chamado também de Verba, CC, Flexível, Flex, Caixinha, Gordura e Ticket.

Conceito

O módulo de Conta Corrente, tem como finalidade, gerenciar os valores que são utilizados em negociações de vendas. Pode ser trabalhado com Débito e Crédito, para oferecer políticas de preços mais competitivas a clientes estratégicos da empresa, isso cria um elo maior de fidelização com os mesmos.

A conta corrente, pode ser utilizada somente como **Débito**, onde no início do mês é liberado um crédito ao seu representante. Por exemplo é concedido um crédito de R$ 300,00, e durante o mês em vendas estratégicas ele pode utilizar de parte deste valor para conceder descontos. Porém, se ele esgotar este valor antes do fim do mês, ele ficará impossibilitado de conceder novos descontos, até o mês seguinte. Quando já existe uma politica de desconto pré definida, o representante usará seu crédito somente se a venda for abaixo deste desconto.

Outra forma é trabalhar com **Débito** e **Crédito**, onde no início do mês não há necessidade de liberar crédito ao seu representante, e ele durante o mês terá que fazer vendas acima do valor tabelado, para criar crédito, que será utilizado em vendas estratégicas como desconto.

Em alguns ERP's, existe a possibilidade de mesmo em vendas com preço de tabela, o representante ganhar uma porcentagem de crédito.

Vantagem de se utilizar Conta Corrente:

O vendedor passa de um simples tirador de pedidos à um negociador de preços.

Artigos relacionados

- Como visualizar Extrato do conta corrente no maxPedido APP
- Como trabalhar com Processo de conta e ordem
- Como trabalhar com saldo de conta corrente do RCA no maxGestão?
- Como configurar Combo de Descontos
- Objetivo de Gestão de Conta Corrente