# Comissão por profissional no maxPedido

- 1.0 Objetivo
- 2.0 Como visualizar no Aplicativo
- 3.0 Profissionais com Vínculo cadastrado
- 4.0 Profissional sem vínculo cadastrado

## Produto: maxPedido

Tanto o cadastro de profissionais quanto o vinculo entre profissional e cliente é realizado no ERP Winthor, desta forma o maxPedido somente integra as informações e mostra a relação desses profissionais através do Aplicativo.

### 1.0 Objetivo

1.1 Esse fluxo tem como objetivo trazer no aplicativo do maxPedido a comissão de Profissionais cadastrados no ERP Winthor sendo eles vinculados com um cliente ou não.

# 2.0 Como visualizar no Aplicativo

2.1 Ao acessar o aplicativo clicar na aba Clientes >> selecionar cliente desejado.



2.2 No menu lateral inicie um novo pedido, no aba cabeçalho arraste a tela para baixo e clique na opção **Comissão por profissional** onde será apresentado a listagem dos profissionais.

(e) co m		11:11	m				
			÷	Pedido			
NF. CADASTRAIS ENDEREÇOS	000 + Novo pedido		•	ABEÇALHO	TABELA	MIX DO CLIENTE	CAMPANEO
Detalhes		•	De	odos do pedido			۲
Código e nome fantosia			NG	imero do pedido		Doto	
10 - OUTROS			10.	616.000		26/08/22	
Razão social							
COD. 10 - CLI DA FILIAL 7			Tp	po do pedido			
CPF 65 CNRJ	Inscr. estadual		No	ormal		while Discontinuing DD BCA	
86.760.972/001-08	102650683		50	IBS CC RCA		dido Disponivel CC RCA	
Propo 10 - COD - 10 - PRACA NORMAL				199 759 94		1502 750 04	
				Comissão de pro	fissional		
Financeiro	Σ ντα πουτερία			Profissional 1			
Bloqueio	Simples Nocional?						
F Liberado	Não			Profissional 2			
Limite de crédito	Crédito disp.						
R\$100.000,00	R\$89.872,91			Profissional 3			
Crédito do cliente	Contribuinte						
R\$0,00	Sim						
Plano de pogomento TESTE FLEXIVEL				Voltar		✓ Confirmer	
Cobrança DUPLICATA EM CARTEIRA							
		$\prec$	0	pgões do pedido			۲
Outros		•		É Pedido Complem	entar		
Ramo de atividade				Gerar Pedido Bonif	icedo		
COD.10 - RAMO DE ATIVIDADE				Arredondamento a	/ múltiplo		
Classificação	Cliente VIP						
	1						~
tósimas visitas				oringurar desconto di	ouveçano		ų
4ão existem vísitas agendadas		+	Co	omissão por Profission	lor		\$
Rede de clientes							

## Artigos Relacionados

- Layout de integração
- Como trabalhar com desconto escalonado no maxPedido
- Como cadastrar e trabalhar com campanha de brindes maxPedido?
- Como habilitar e configurar o pré pedido no maxPedido?
- Como configurar o resumo de meta no maxPedido?

Voltar

## 3.0 Profissionais com Vínculo cadastrado

3.1 Se o profissional tiver vinculo cadastrado com o cliente, ao selecionar a opção de comissão de profissional já irá trazer os profissionais que tem vinculo com esse cliente.

			<b>9</b> 18:4
Dados do cliente			•
116 - CLIENTE AINDA	NÃO DEFINIDO		
Lim. Cliente R\$100.000,00 Crédito do cliente R\$0,00	Lim. Dispon R\$85.952,	ível Lim. 43	Disp. D+CRED R\$0,00
E-mail NFE			
Comissão de p	rofissional		
Profissional 1			
9 - COD. 9 - REPR	ES. COMERCIAL		
Profissional 2			
11 - COD. 11 - PR	OFISSIONAL CON	IERCIAL	
Profissional 3			
12 - COD. 12 - PR	OFISSIONAL CON	IERCIAL 2	
Volt	r .	/ Confirmar	
Opções do pedido			•
🗌 É Pedido Comple	ementar		
🗌 Gerar Pedido Bo	nificado		
	o p/ múltiplo		
	de este contre		\$
Configurar desconto	de cabeçaino		

#### 4.0 Profissional sem vínculo cadastrado

4.1 Ao clicar na opção de comissão por profissional, e a mesma não retornar a listagem, indica que não há profissional vinculado a esse cliente, nesse caso ao começar a digitar irá trazer a listagem de todos os profissionais, selecione o profissional e confirme.

- 🖉 🗌 m				♥ 18:48
Dados do cliente				0
116 - CLIENTE AINDA	NÃO DEFINIDO	)		
Lim. Cliente	Lim. Dis	ponível	Lim. Disp. I	D+CRED
R\$100.000,00	R\$85.9	52,43		R\$0,00
Crédito do cliente				
R\$0,00				
E-mail NFE				
				_
Comissão de pr	ofissional			
Profissional 1				
				- 1
Profissional 2				
				_ 1
Profissional 3				
Volta	r	✓ c	onfirmar	
Opções do pedido				۲
🗌 É Pedido Comple	mentar			
🗌 Gerar Pedido Bo	nificado			
Arredondamento	o p/ múltiplo			
Configurar desconto	de cabeçalho			\$
Comissão por Profiss	ional			-
				4

#### Voltar

Artigo revisado pelo Analista Thiago Oliveira

