

Dashboard : Objetivo do gráfico, evolução de vendas

Produto: maxGestão

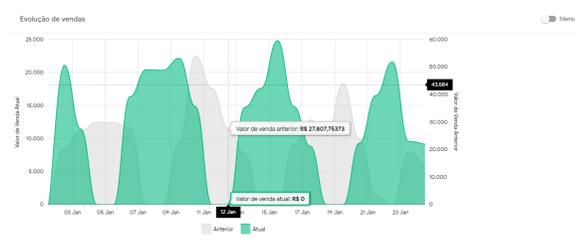


Clique no canto superior direito da tela no ícone , abrirá um filtro para que preencha conforme deseja que a busca seja realizada;

Artigos Relacionados

- [Como instalar o MaxGestão PWA no iOS](#)
- [Status de Entrega](#)
- [Como consultar os motivos de não venda para o Pré Pedido?](#)
- [Como utilizar o recurso do Trabalho no maxPromotor?](#)
- [como trabalhar com Períodos de vendas no Aplicativo do maxPedido](#)

O gráfico de evolução de vendas tem o objetivo de auxiliar o gestor e ou supervisor no controle das vendas realizadas, através de comparação entre o período anterior e o atual, ou se estiver na visão mensal se refere ao mês anterior com o mês atual, assim ele poderá fazer análise crítica e criar ações se necessário. Os resultados apresentados no gráfico dependem das informações preenchidas em filtro, como data, equipe e filial, e também as informações que ele tem permissão de acesso a visualizar, ou seja, se ele tem somente permissão de visualizar dados de uma equipe o gráfico irá trazer a evolução das vendas somente dessa equipe e não da empresa como um todo.



Anterior

- Indica período anterior informado em filtro;

Atual

- Indica período atual informado em filtro.



Não encontrou a solução que procurava?

[Sugira um artigo](#)



Ainda com dúvida?

[Abra um ticket](#)