

Como consultar venda por código de cobrança?

Produto: Portal Executivo

Artigos Relacionados

1.0 Na página inicial do Portal Executivo clique na aba Vendas, e em seguida na opção **Venda por códigos de cobrança**.

- Status de Entrega
- Como consultar os motivos de não venda para o Pré Pedido?
- Como utilizar o recurso do Trabalho no maxPromotor?
- como trabalhar com Períodos de vendas no Aplicativo do maxPedido
- Como trabalhar com Processo de conta e ordem

Principal **Vendas** Comercial Logística Financeiro Informática Administração Personalizado Geolocalização

Boa tarde, Supervisor - Maxima Sistemad Seja bem vindo!
A sua última conexão foi realizada em terça-feira, 5 de novembro de 2019, às 16:24:09.
Atualizar base de informações

Base de conhecimento

Resumo de Vendas

Pedido de Venda Débito / Crédito Devolução Histórico de Condições Histórico de Venda

RS 25 000,00
RS 20 000,00
RS 15 000,00
RS 10 000,00
RS 5 000,00
RS 0,00

01/11/2019 02/11/2019 03/11/2019 04/11/2019 05/11/2019

- **Venda por Equipe e Análise de Vendas**
Acompanhe a venda de um determinado Supervisor, Representante ou Cliente, nesse rotina, serão disponíveis informações sobre Venda, Débito e Crédito, Bonificação, Clientes e Produtos Posteados, Posição de Pedidos, Plano de Pagamento, entre outras.
- **Positivização de Clientes**
Essa rotina permite verificar quais clientes ainda foram positivados em uma equipe (ou por um RCA) em um determinado período. Veja informações como a Data de Última Compra dos Clientes e a prazo à qual ele pertence. Opções de agrupamento de dados estão disponíveis no grid de dados do cliente.
- **Venda por Praça (Plano de Pagamento)**
Veja como está a distribuição de vendas nos planos de pagamento disponíveis na empresa. Nessa rotina, você poderá selecionar os planos de pagamento que você tem necessidade de analisar. Estão disponíveis informações sobre venda, positividade de clientes e produtos, desconto e bonificação agrupadas por Equipe, RCA, Clientes, Pedidos e Produtos.
- **Venda por Códigos de Cobrança**
Assim como na rotina Vendas por Praça, permite que sejam a distribuição de vendas nos diversos Códigos de Cobrança disponíveis na empresa. Selecione os alvos desejados e veja informações sobre venda, positividade de clientes e produtos, descontos e vendas bonificadas agrupadas por Equipe, RCA, Clientes, Pedidos e Produtos.
- **Pedidos, Tipos de Venda e Ordem de Pedido**
Nessa rotina, você poderá verificar status, origem e tipo dos pedidos enviados em um determinado período. Estão disponíveis filtros de posição de pedidos (Pedidos Bloqueados, Pendentes, Liberados, Faturados, Montados ou Cancelados), Tipo de Venda e Origem (Balcão de Vendas, Telemarketing, Balcão Reserva e Força de Vendas).
- **Projeção de Vendas**
Acompanhe a projeção de vendas para a sua equipe no mês vigente, nessa rotina, serão disponíveis informações sobre a venda e positividade de clientes e produtos no mês anterior e no mês vigente. O sistema indicará com uma seta ascendente as equipes/representantes que estiverem com uma projeção maior que a venda do mês anterior. Caso a projeção seja menor, uma seta vermelha será mostrada.
- **Venda por Praça, Força e Força**
Acompanhe a venda nos diversos ritos e grupos nos quais você possui algum cliente ativo. Com base nessas informações, será possível definir códigos onde existe um maior potencial de venda. Estão disponíveis informações de Venda, Bonificação, Positivização de Clientes e Produtos, População, Clientes Ativos, dentre outras, agrupadas por Ritos, Praças, Equipes, Representantes, Clientes, Pedidos e Produtos.

1.1 Preencher o filtro com período, filial, se deseja deduzir check All, valor ST, valor IPI, valor repasse e a posição do pedido, se deseja visualizar todos, somente os faturados ou apenas os não faturados, e clique em **pesquisar**. O filtro trará os resultados conforme solicitado.

Principal Vendas Comercial Logística Financeiro Informática Administração Personalizado Geolocalização Avaliações

Venda por Códigos de Cobrança

Permite visualizar a distribuição da Venda nos diversos códigos de cobrança disponíveis na empresa - Rotina 346

Você está navegando em: Apuração Faturamento

Período De [] até []

Grupo de Filiais Seleccione um grupo

Filial 1

Deduzir Seleccione tipo dedução

Posição do Pedido
 Todos
 Apenas Faturados
 Apenas não Faturados

Selecione os códigos de cobrança que você deseja consultar e clique em pesquisar

Para agrupar os dados, arraste uma coluna até aqui.

Cód.	Cobrança	Boleto?	No. de Pedidos
<input type="checkbox"/> 001	BANCO DO BRASIL - COB.BANCARIA	S	05
<input type="checkbox"/> 002	BONIFICACAO	N	05
<input type="checkbox"/> 003	CANC. CANCELAMENTO	N	05
<input type="checkbox"/> 004	CANC. CARTÃO A RECEBER	N	05
<input type="checkbox"/> 005	CANC. CARTÃO DE CREDITO	N	05
<input type="checkbox"/> 006	CARD. CARTÃO DEBITO	N	05



Não encontrou a solução que procurava?

Sugira um artigo