


Painel Geral: Objetivo do Mapa Calor de Vendas

Produto: maxGestão



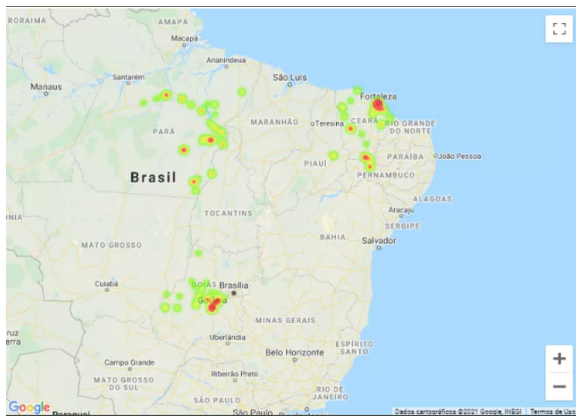
Clique no canto superior direito da tela no ícone , será aberto um filtro para que preencha conforme deseja que a busca seja realizada.

Artigos Relacionados

- [Roteiro de Visitas](#)
- [Novo layout Mapa de Clientes](#)
- [Como trabalhar com Mapa de Oportunidades](#)
- [Painel de monitoramento - Como configurar exibição](#)
- [Visualizar Painel de Monitoramento agrupando por Romaneio](#)

O mapa de calor indica as regiões onde estão sendo realizadas as vendas e também onde estão concentradas a maior quantidade delas, dessa forma possibilita que o supervisor saiba quais regiões e clientes está atingindo com maior força, além de trabalhar com ações estratégicas nas regiões que possuem menos venda e assim realizar ações para aumentá-las. Para exibir os dados no mapa é necessário que os clientes tenham latitude e longitude cadastrados no ERP, e que esses dados estejam sendo enviados para a nuvem do maxGestão.

É importante ressaltar que serão exibidos dados de acordo com informações preenchidas em filtro e somente das equipes a que o supervisor tem permissão de acesso.



No ícone  é possível aumentar ou diminuir o zoom do mapa, possibilitando uma visão mais detalhada do local onde se concentra o maior calor de vendas.



Não encontrou a solução
que procurava?

Sugira um artigo