Como acompanhar as vendas no aplicativo maxGestão?

Produto: maxGestão

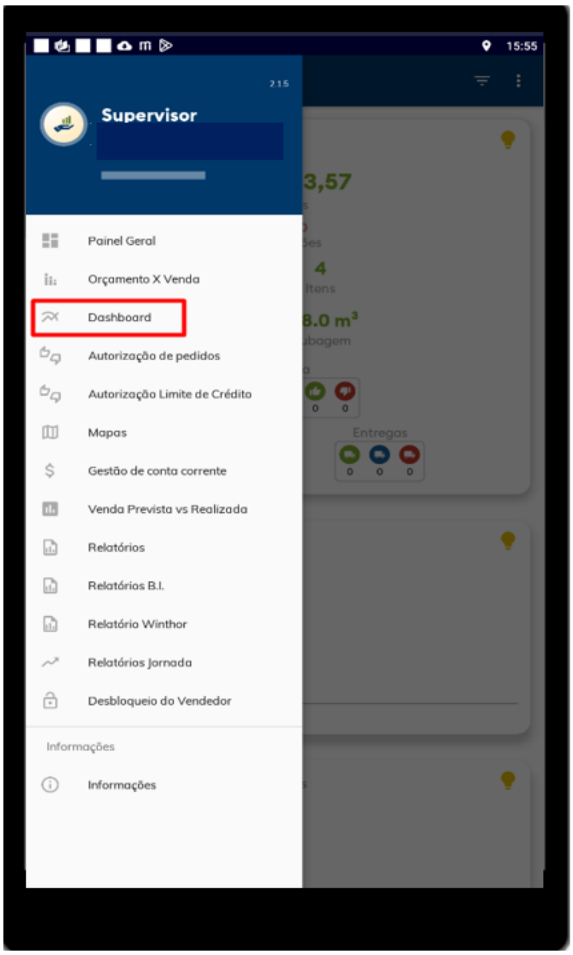
1.0 - Onde verificar o Resumo das vendas.
2.0 - Como ter as informações do resumo de venda analítico.
3.0 - Onde verificar a Evolução de vendas.
4.0 - Onde verificar a Posição dos pedidos.
5.0 - Como verificar resumo, evolução e posição dos pedidos por equipe e ou representante.

1.0 - Onde verificar o Resumo das vendas.

1.1 - Na pagina principal clique no ícone no canto esquerdo da tela e posteriormente em **Dashboard** ;

Artigos Relacionados

- Como instalar o MaxGestão PWA no iOS
- Parametrização para apresentação dos valores do card pedidos e gráfico metas
- Como cadastrar clientes pelo aplicativo do maxPedido
- Como trabalhar com autorização de pedidos no maxGestão
- Como acessar Relatório de pedidos na Central de configurações maxPedido



1.2 - O gráfico **Resumo de vendas**, vai mostrar os resultados de vendas, devoluções e comissão. Através do gráfico há como adaptar a visualização dos resultados marcando/desmarcando as respectivas legendas do gráfico. Ele também permite aproximação do gráfico.

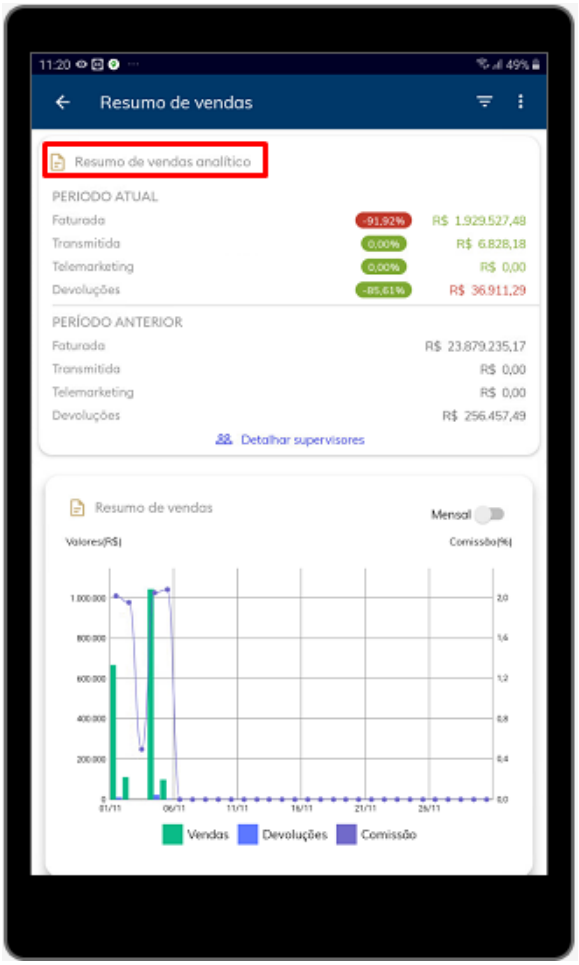
09:06
Dashboard
Resumo de vendas
Mensal
Valores(R$)
Comissão(%)
Vendas: R$ 832.674,44
Devoluções: R$ 12.418,95
Comissão 1,95%
Vendas
Devoluções
Comissão
Evolução de vendas
Mensal
Atual: R$ 0,00
Anterior: R$ 1.427.969,12
Venda atual
Venda anterior

1.3 - O gráfico do **Resumo de vendas** trás também um ícone no canto superior direito, com a opção de agrupar os dados para visualização por período **Mensal**, clique no mesmo para ativar.

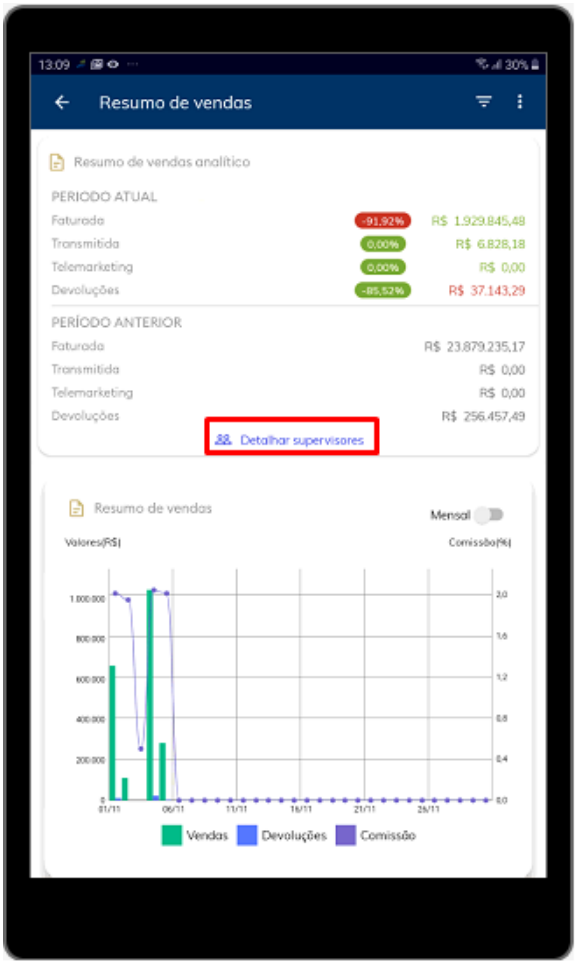
Voltar

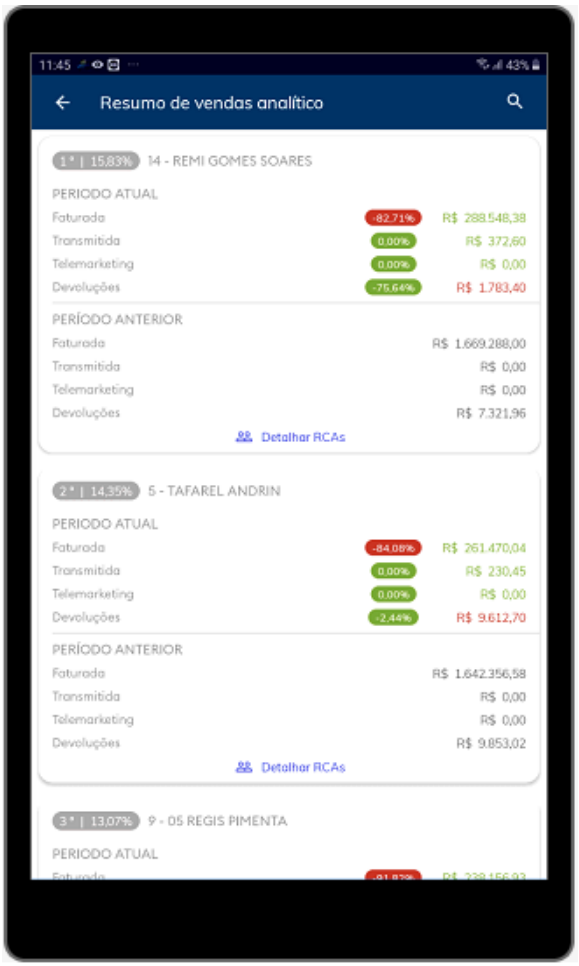
2.0 - Como ter as informações do resumo de venda analítico.

2.1 - Ainda na tela de resumo é apresentado através do **Resumo de vendas analítico**, venda faturada, venda transmitida, venda telemarketing e devoluções, possibilitando a comparação do período anterior com o mês atual o que se resulta na porcentagem entre os dois valores, quando a porcentagem for **positiva** será representado na cor **verde**, quando ela estiver **negativa**, ficará **vermelho** exceto em caso de devolução, pois a devolução menor não indica algo negativo, ou seja, quanto menor a devolução melhor;

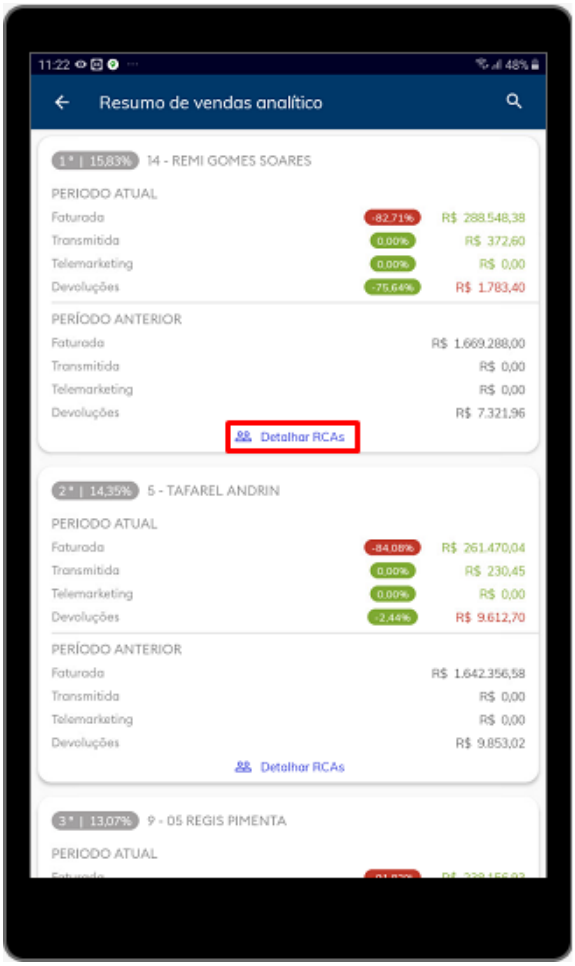


2.2 - Ao clicar em **Detalhar supervisores** irá apresentar venda faturada, venda transmitida, venda telemarketing e devoluções na visão de supervisor, ou seja, de sua equipe;


13:09
30%
Resumo de vendas
Resumo de vendas analítico
PERÍODO ATUAL
Faturada -91,92% R$ 1.929.845,48
Transmitida 0,00% R$ 6.828,18
Telemarketing 0,00% R$ 0,00
Devoluções -85,52% R$ 37.143,29
PERÍODO ANTERIOR
Faturada R$ 23.879.235,17
Transmitida R$ 0,00
Telemarketing R$ 0,00
Devoluções R$ 256.457,49
Detalhar supervisores
Resumo de vendas
Mensal
Valores(R$)
Comissão(%)
1.000.000
800.000
600.000
400.000
200.000
0
2,0
1,6
1,2
0,8
0,4
0,0
01/11
06/11
11/11
16/11
21/11
26/11
Vendas
Devoluções
Comissão



2.3 - Ao clicar em **Detalhar Rca** irá apresentar as mesmas informações do item 1.5, porém na visão de vendedor.

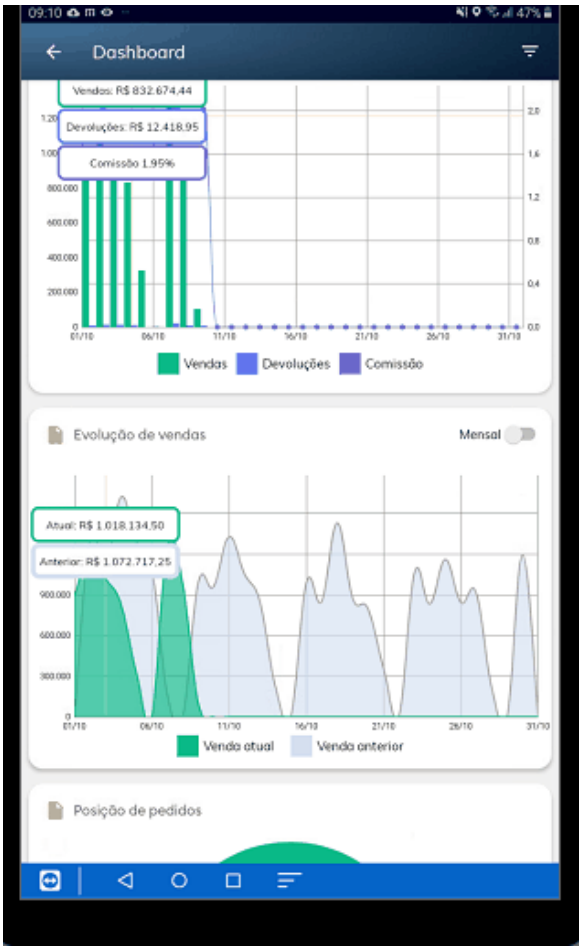

11:22
48%
Resumo de vendas analítico
1° | 15,83% 14 - REMI GOMES SOARES
PERIODO ATUAL
Faturada -82.71% R$ 288.548,38
Transmitida 0.00% R$ 372,60
Telemarketing 0.00% R$ 0,00
Devoluções -75.64% R$ 1.783,40
PERÍODO ANTERIOR
Faturada R$ 1.669.288,00
Transmitida R$ 0,00
Telemarketing R$ 0,00
Devoluções R$ 7.321,96
Detalhar RCAs
2° | 14,35% 5 - TAFAREL ANDRIN
PERIODO ATUAL
Faturada -84.08% R$ 261.470,04
Transmitida 0.00% R$ 230,45
Telemarketing 0.00% R$ 0,00
Devoluções -2.44% R$ 9.612,70
PERÍODO ANTERIOR
Faturada R$ 1.642.356,58
Transmitida R$ 0,00
Telemarketing R$ 0,00
Devoluções R$ 9.853,02
Detalhar RCAs
3° | 13,07% 9 - 05 REGIS PIMENTA
PERIODO ATUAL

Voltar

3.0 - Onde verificar a Evolução de vendas.

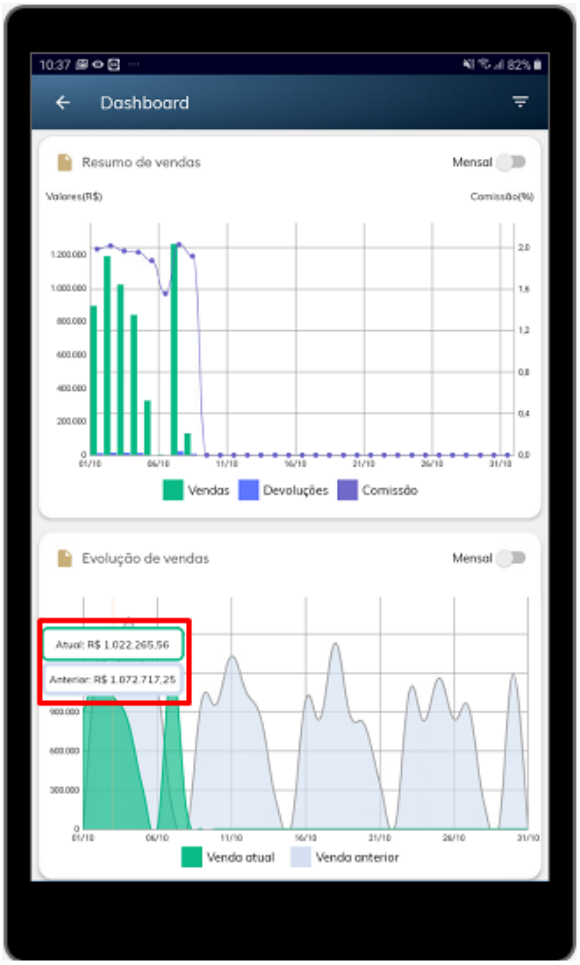
3.1 - Através de um gráfico que mostra a comparação das vendas entre o período anterior com o atual;

3.2 - Além de mostrar a comparação entre mês anterior e o atual, ele possibilita que seja marcado para que mostre um ou outro separadamente. Ele também permite aproximação do gráfico.


09:10
Dashboard
Vendas: R$ 832.674,44
Devoluções: R$ 12.418,95
Comissão 1,95%
Vendas
Devoluções
Comissão
Evolução de vendas
Mensal
Atual: R$ 1.018.134,50
Anterior: R$ 1.072.717,25
Venda atual
Venda anterior
Posição de pedidos

3.3 - Assim como o gráfico do Resumo, o de Evolução também traz o ícone no canto direito da tela com a opção de agrupar os dados para visualização por período mensal, clique no mesmo para ativar.

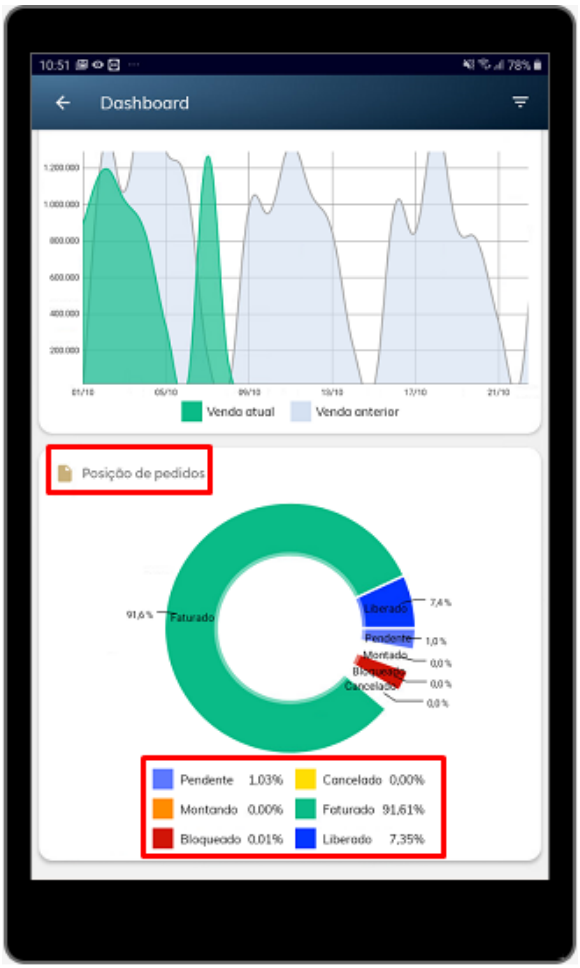
3.4 - Ao clicar em cima do gráfico mostrará o valor da venda do mês anterior e o atual de acordo com período informado no filtro da página, possibilitando uma comparação entre as vendas do mesmo período de cada mês.

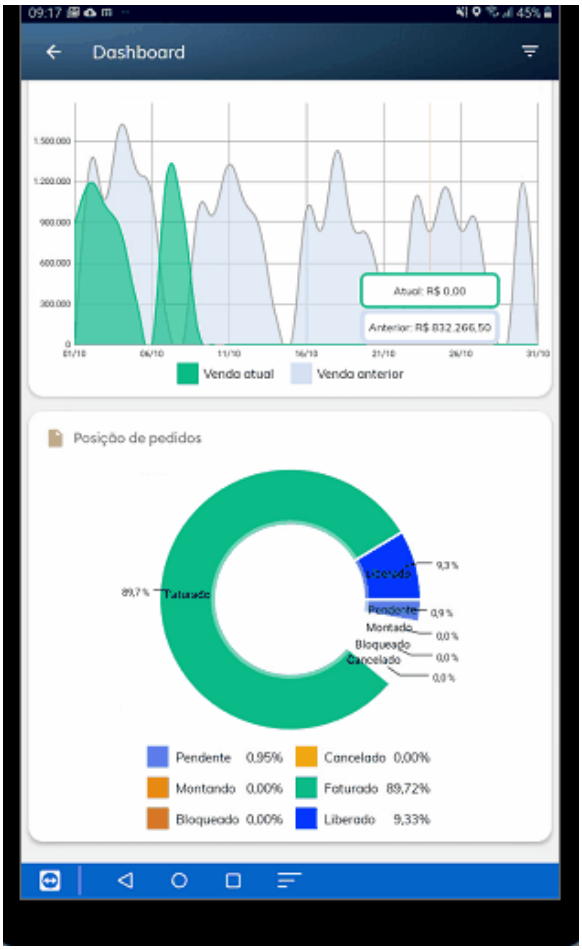


Voltar

4.0 - Onde verificar a Posição dos pedidos.

4.1 - Ainda na página de resumo de venda é possível ver através de gráfico a posição dos pedidos como por exemplo: quantos estão pendentes, liberados, faturados, bloqueados, montados ou cancelados. Para facilitar a leitura possui a legenda em cores de cada posição. Ele também possibilita que seja marcado para que mostre um tipo de posição separadamente;

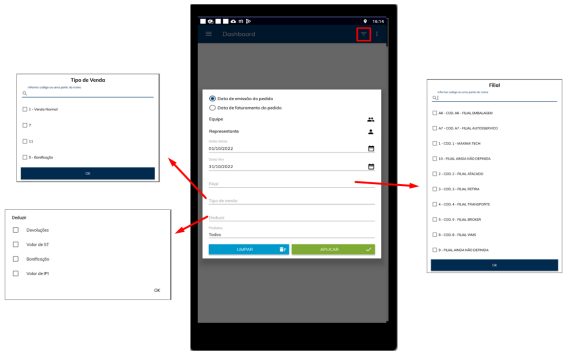

10:51
78%
Dashboard
1.200.000
1.000.000
800.000
600.000
400.000
200.000
01/10
05/10
09/10
13/10
17/10
21/10
Venda atual
Venda anterior
Posição de pedidos
91,6 %
Faturado
Liberado
7,4 %
Pendente
1,0 %
Montando
0,0 %
Bloqueado
0,0 %
Cancelado
0,0 %
Pendente 1,03%
Cancelado 0,00%
Montando 0,00%
Faturado 91,61%
Bloqueado 0,01%
Liberado 7,35%



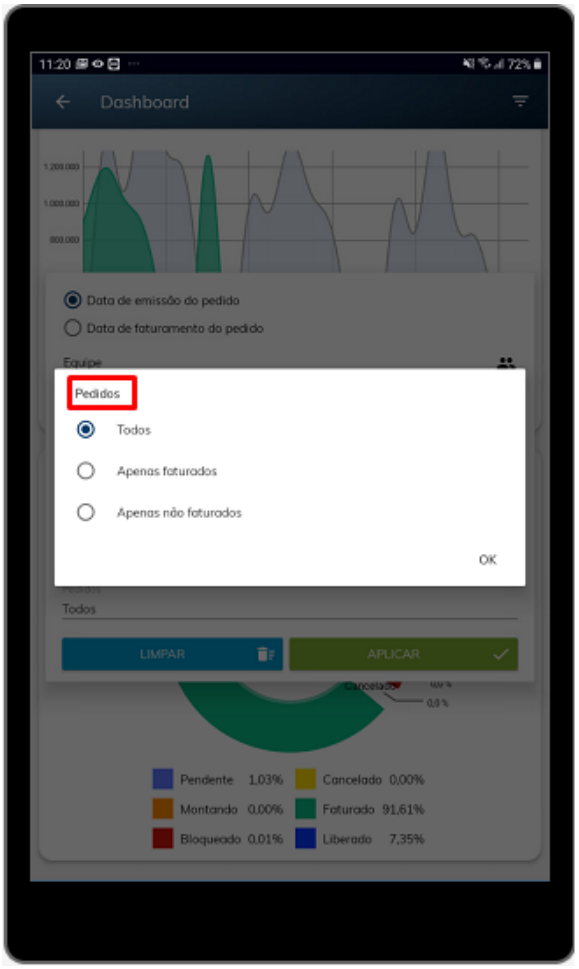
Voltar

5.0 - Como verificar resumo, evolução e posição dos pedidos por equipe e ou representante.

5.1 - Através do filtro que fica no canto direito da tela, é possível pesquisar por data de emissão do pedido ou data de faturamento do pedido, por equipe, representante, data início e fim, por Filial, por Tipo de venda e opção de deduzir devoluções, valor do ST, bonificação e valor do IPI.



5.2 - Para o filtro por data de emissão do pedido existe ainda a opção pedidos, onde é possível marcar todos, apenas faturados ou apenas os não faturados. Se marcar a opção inicial por data de faturamento do pedido esse filtro de pedidos ficará indisponível.



Voltar

Artigo revisado pelo analista João Nascimento

Não encontrou a solução que procurava?

Sugira um artigo

Ainda com dúvida?

Abra um ticket