

Pré-pedido

Conceitos

O Pré-Pedido, é um cadastro com uma lista de produtos como pré cadastrados para o Vendedor fazer para o cliente. Ao iniciar o pedido de venda, de acordo com a região de atuação e o ramo de atividade do ponto de venda, ele irá abrir na tela a lista de produtos para ser utilizado como sugestão para o Vendedor fazer o pedido, diferente do conceito de orçamento que é um pedido salvo como orçamento.

Dica:

Dentro dos sistemas Máxima, no pré pedido existe uma quantidade a ser definida. Se a quantidade for atendida na primeira venda, não irá mais ser visualizada em uma segunda venda. Logo, se a quantidade for atendida parcialmente então terá quantidade para atender uma segunda venda, para os produtos que não atenderam a quantidade estabelecida, na primeira venda.

Artigos relacionados

- [Como parametrizar e trabalhar com o processo de Pré-Pedido?](#)
- [Pré-pedido](#)